

Newsletter Sfera Nook Dic'25 #6

NEWSLETTER

Frase de la semana

De todas las borrascas que caen sobre el amor, ninguna lo enfría y lo desarraiga tanto como las peticiones de dinero

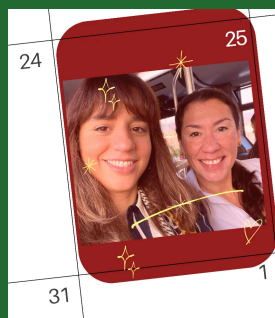
— *Madame Bovary*, Gustave Flaubert

Sfera Nook - your ally in finance

Cerramos el año con **gratitud** y abrimos el próximo con **ilusión**.
Que el nuevo año os regale claridad, buenas decisiones y una salud financiera que acompañe todo lo que os propongáis!

¡Por un 2026 lleno de éxito!

Gracias por caminar a nuestro lado.



El rincón
INVERSOR

¿Te has planteado regalar acciones y ETFs en estas fiestas?

Es probable que alguna vez hayas creído que regalar un juego de tazas de té era una idea original. Es probable que, hasta que llegaste a esa conclusión, hayas invertido tiempo descartando ideas y visitando páginas web de regalos originales. Quizás terminaste decidiéndote por un exclusivo juego de té de €40, a recibir en 3 días. Lo más probable es que llegase en 2 y que el repartidor dejase el preciado juego de té, en el piso de tu vecina, con la que no te hablas.

Después de la odisea, terminas logrando tu cometido. ¡Reto superado!

Enhorabuena. Hasta que a os 2 meses descubres que, la persona a quien regalaste las distinguidas tazas de té, se ha aficionado a los smoothies y ha vendido las tazas en segunda mano por €20.

Hay una plataforma de inversión que apuesta por regalar acciones o ETFs en época navideña ¿El por qué? Su objetivo es cambiar la forma de regalar y evitar las situaciones que hemos normalizado tanto, a la hora de regalar y, que en muchos casos, nos requieren sacrificios, no sólo de nuestro tiempo sino gastar un poco más de lo que podemos permitirnos. En su lugar, esta plataforma apuesta por regalar instrumentos financieros que fomentan el ahorro y la riqueza a largo plazo.

En Sfera Nook hicimos una encuesta y el 71,4% de los encuestados afirmó que "podría estar interesado/a en invertir", pero que sólo el 14,3% lo hace habitualmente. ¿Te atreves a sorprender de verdad en estas fiestas?

¿Conoces la estrategia del océano azul?

Consiste en dejar de competir en mercados saturados (conocidos como océanos rojos) y crear un espacio nuevo donde la competencia sea irrelevante.

Esta estrategia sirve tanto para empresas grandes como para autónomos que quieren un negocio sostenible en el tiempo.

En vez de competir por precio, busca ofrecer algo diferente. Redefine tu propuesta y destaca por lo que te hace único/a.

En lugar de ir a por los clientes de siempre, identifica problemas que aún no están resueltos: incrementa el valor de tu producto/servicio, combinando innovación y simplicidad.

Estas fiestas, en vez de hablar solo de trabajo o de problemas, ¿y si aprovechas el tiempo entre amigos y familiares para intentar definir la estrategia del océano azul de tu negocio o emprendimiento?

Te proponemos un "juego de mesa" de lo más enriquecedor

El juego del océano azul

El camino del cliente	Qué molesta y qué falta	La propuesta diferente
Entre todos, listad y apuntad los pasos que sigue una persona para comprar un producto/servicio: - desde que tiene el problema, busca opciones y compara, compra y repite compra.	- Categorizad cada paso como caro, complicado, lento o absurdo. - Anotad lo que echáis en falta. - Revisad porqué esa persona quiere comprar ese producto/servicio. - Repasad de nuevo la categorización de los pasos, y confirmad la versión final.	Con los pasos ya validados, imaginad alternativas: podéis hacer como una tertulia o una obra de teatro: ¿qué haríais distinto para que alguien os elija sin comparar precios?

Comparte tu experiencia y etiquétanos en Instagram @sferanook

Eventos y calendario

Calendario de adviento en Instagram

En Sfera Nook creemos que regalar conocimiento, invitar a la reflexión, es sinónimo de ayudar y transformar pequeños gestos en oportunidades duraderas, desde la confianza, la claridad y el respeto por el proceso de cada una. En nuestro perfil de Instagram hemos ido publicando algunos consejos (que aún y siendo obvios, no está de más repetirlos!)



THE NOOK ROOM 2026

[Website](#)

En 2026 empezamos con The Nook Room: un espacio reservado ti, para ti que estás pensando en prosperar, que tienes inquietudes, que buscas crecer con un propósito. ¿Estás lista para hacer Nook?



Visita nuestra website

<https://www.sferanook.com>



Para más info

info@sferanook.com

